

D5549-WEB Vertriebsknowhow von A - Z

Beginn	Dienstag, 28.04.2026, 18:00 - 21:00 Uhr
Kursgebühr	160,00 € Die Gebühr ist nicht ermäßigbar.
Dauer	4 Termine
Kursleitung	Karin Budde
Kursort	, ,

Vertriebsmitarbeitende haben in einem Unternehmen eine ganz wesentliche Funktion: Sie sind das Bindeglied zwischen Unternehmen und Kunde. Ob nun Produkte oder Dienstleistungen, sie müssen ihren Weg zum potenziellen Käufer und zur potenziellen Käuferin finden. Die Inhalte werden mittels Theorie, praktischen Übungen und regelmäßigen Hausaufgaben vermittelt:

1. Einführung Vertrieb
 2. Potenzielle Kunden
 3. Überblick Lead- und Opportunity Management
 4. Nutzenargumente
 5. Values (Mehrwert) schaffen
 6. Gesprächs- und Präsentationsvorbereitung
 7. Fokus stets auf Kundennutzen!
 8. Richtiges Fragen und aktives Zuhören
 9. Umgang mit Einwänden
 10. Umgang mit Feedback und Kritik.
- Der Kurs findet online über Zoom statt.

Termine

Datum	Uhrzeit	Ort
28.04.2026	18:00 - 21:00 Uhr	Online zoom9
05.05.2026	18:00 - 21:00 Uhr	Online zoom9
12.05.2026	18:00 - 21:00 Uhr	Online zoom9
19.05.2026	18:00 - 21:00 Uhr	Online zoom9

[zur Kursdetail-Seite](#)