

D5550 Highway2Sales: Erfolgreich verkaufen, begeistern und überzeugen!

Beginn	Samstag, 09.05.2026, 10:00 - 16:00 Uhr
Kursgebühr	70,00 €
Dauer	1 Termin
Kursleitung	Marco Schulz
Kursort	US, Z, 113, Seminar, Landshuter Straße 20-22, 85716 Unterschleißheim

Erfolg im Vertrieb erfordert nicht nur Talent, sondern eine klare Struktur und praxisorientierte Methoden. Highway2Sales liefert die richtigen Werkzeuge und Antworten, um nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen und Abschlussquoten messbar zu steigern.

Ich helfe, die Kundenbedürfnisse klar zu identifizieren und zeige Ihnen praxisnahe Vertriebsstrategien, die sofort anwendbar sind. Sie lernen, wie Sie Ihre Abschlussquoten verbessern, Einwände souverän(er) behandeln und nachhaltige Kundenbeziehungen aufbauen. Dabei stehen erprobte Methoden bei der Neukundenakquise und Bestandskundenpflege im Mittelpunkt.

Typische Herausforderungen:

- Wie führe ich ein Verkaufsgespräch auf Augenhöhe?
- Wie überzeuge ich verschiedene Kundentypen von meinem Produkt/meiner Lösung?
- Wie gehe ich erfolgreich und souverän mit Einwänden um?
- Wie steigere ich meine Abschlussquoten nachhaltig?
- Wie baue ich eine langfristige Kundenbeziehung auf?
- Wie bleibe ich motiviert und effizient?

Zielgruppe:

Die Zielgruppe umfasst Fach- und Führungskräfte, Sales-Anfänger und Experten - oder solche, die es glauben zu sein. Sales ist mehr als der schnelle Vertragsabschluss. Begeisterungsfähigkeit für das eigene Produkt oder die eigene Dienstleistung kann man mit dem richtigen Sales-Werkzeugkoffer (er)lernen! Erleben Sie Vertrieb 4.0 neu - praxisnah, interaktiv, wirkungsvoll und mit einer großen Portion Spaß!

Termine

Datum	Uhrzeit	Ort
09.05.2026	10:00 - 16:00 Uhr	Unterschleißheim, vhs-Zentrum, Raum 113

[zur Kursdetail-Seite](#)