

D5551 Emotion Selling Wie Gefühle unsere Kaufentscheidungen beeinflussen

Beginn	Samstag, 18.04.2026, 10:00 - 17:00 Uhr
Kursgebühr	84,00 €
Dauer	1 Termin
Kursleitung	Nicole Schweikl
Kursort	GA, vhs BZ V 1.05, Telschowstr. 5-7, 85748 Garching

Die meisten Kaufentscheidungen sind nicht rein rational, sie entstehen aus den Emotionen der Konsument:innen. Wer versteht, was Menschen wirklich bewegt, kann gezielter, glaubwürdiger und nachhaltiger verkaufen. Unsere Worte im Verkaufsgespräch sind viel mehr als nur Informationsträger. Sie sind emotionale Impulse, Beziehungssignale und Entscheidungshilfen. Wenn wir sie gezielt, empathisch und authentisch einsetzen, werden sie zu unseren stärksten Erfolgsfaktoren. Dieses Seminar zeigt, wie eine klare, authentische und wertschätzende Sprache Verbindung aufbaut und Vertrauen schafft.

Termine

Datum	Uhrzeit	Ort
18.04.2026	10:00 - 17:00 Uhr	Garching, vhs Bildungszentrum, Raum V 1.05

[zur Kursdetail-Seite](#)